

Tinnemans Groep is een onafhankelijke groothandel voor automotive & industrie, gevestigd in Noord-Brabant en Limburg. Met vestigingen in Weert, Horst, Asten en Helmond is Tinnemans een begrip in de regio. Het familiebedrijf (65 medewerkers) is sinds de oprichting in 1973 uitgegroeid tot één van de belangrijkste aanbieders op het gebied van auto-onderdelen, auto-elektra, accessoires, gereedschappen, garage-equipment en industriële producten. Tinnemans is een degelijke, stabiele organisatie met een lange termijn visie gebaseerd op loyaliteit en ondernemerschap.

Tinnemans onderscheidt zich met een zeer uitgebreid assortiment (deels door eigen, exclusieve merken), een zelf ontwikkeld bestelsysteem, persoonlijke service en fijnmazige distributie. Het aanbod wordt gecombineerd met een eigen werkplaats, cursussen en trainingen en vergaande technische ondersteuning. Met recht een totaalleverancier voor de automotive branche.

Ter uitbreiding van haar organisatie zijn wij voor Tinnemans op zoek naar een:

Accountmanager buitendienst (m/v)

Als accountmanager buitendienst ben je het visitekaartje van de organisatie. Je bent de directe gesprekspartner van de (potentiële) klanten in jouw rayon en brengt de producten op professionele wijze onder de aandacht. Je voert actief acquisitie bij prospects en bouwt de bestaande klantenportefeuille verder uit. Door meedenken met de klant houd jij de klant alert op kansen in de markt. Je houdt aandacht op alle producten en werkt actief aan cross- en upselling bij de klanten.

De ideale kandidaat voor deze uitdagende functie:

- Is creatief, proactief, resultaatgericht, denkt "out of the box" en is in staat om klantwensen te vertalen in oplossingen door een goede luistervaardigheid.
- Vindt het leuk om te acquireren en signaleert actief de verkoopmogelijkheden bij bestaande klanten
- Is gewend om zowel zelfstandig als in teamverband te functioneren.
- Heeft een HBO werk- en denkniveau
- Heeft minimaal 2 tot 3 jaar aantoonbare, succesvolle verkoopervaring in een buitendienstfunctie, bij voorkeur in een B to B omgeving (automotive branche is een pré)
- Is een representatieve, enthousiaste persoonlijkheid met goede sociale vaardigheden, spreekt de taal van de klant en de organisatie

Wat mag je verwachten?

- Een afwisselende en uitdagende baan in de automotive-aftermarket branche.
- Een enthousiast en dynamisch team met volop verkoopondersteuning.
- Een open en informele werksfeer. Er heerst een mentaliteit van hard werken, maar ook van behulpzaamheid.
- Werkgebied Oostelijk-Brabant/deels Gelderland & Limburg, verdeeld in rayons.
- Goede salariering, passend bij de functie.
- Auto van de zaak, telefoon, laptop/iPad.

Geïnteresseerd?

Stuur je sollicitatie met CV naar:

Tinnemans Groep

T.a.v. Personeelszaken

Postbus 2732

6030 AA Nederweert

Of stuur een mail aan: vacature@tinnemans.nl